

Online Appendix: The Preference Survey Module: A Validated Instrument for Measuring Risk, Time, and Social Preferences

Armin Falk* Anke Becker† Thomas Dohmen‡

David Huffman§ Uwe Sunde¶

January 12, 2016

*University of Bonn, DIW, CEPR, CESifo, INET, and IZA; armin.falk@uni-bonn.de

†Bonn Graduate School of Economics; anke.becker@uni-bonn.de

‡University of Bonn, Maastricht University, ROA, DIW, IZA; t.dohmen@uni-bonn.de

§University of Pittsburgh; huffmand@pitt.edu

¶University of Munich, CEPR, CESifo, DIW and IZA; uwe.sunde@econ.lmu.de

A All Survey Items

This section presents all survey items on preferences that subjects answered.¹ Unless stated otherwise, all items were answered on an eleven-point scale from 0 to 10. For example, all items asking for one's willingness to behave in a certain way were answered on a scale from 0 meaning "not willing to do so" to 10 meaning "very willing to do so". Likewise, items asking for how well a statement describes the participant as a person were answered on a scale from 0 "does not describe me at all" to 10 "describes me very well". Items which were not answered according to this pattern are, for example, hypothetical experiments. In these cases, the potential answers are presented at the end of the respective item.

A.1 Risk Taking

1. Staircase Measure (see Appendix E)
2. List of 31 hypothetical choices between a lottery (300 Euro with a 50 percent chance, 0 Euro with a 50-percent chance), which is the same in all choices, and varying safe options (starting at 0 Euro and increasing to 300 Euro in increments of 10 Euro). Answer options: lottery or safe payment.
3. Sind Sie im Allgemeinen ein risikobereiter Mensch, oder versuchen Sie, Risiken zu vermeiden? [*Generally speaking, are you a person who is willing to take risks or do you try to avoid risks?*]
4. Sind Sie im Vergleich zu anderen ein risikobereiter Mensch, oder versuchen Sie im Vergleich zu anderen, Risiken zu vermeiden? [*In comparison to others, are you a person who is willing to take risks or do you try to avoid risks?*]
5. Schätzen andere Sie im Allgemeinen als einen risikobereiten Menschen ein, oder schätzen andere Sie als jemanden ein, der versucht,

¹ Subjects were required to answer each question, i.e. they did not have an option to skip items.

Risiken zu vermeiden? [*Do other people assess you as a person who is willing to take risks or as a person who tries to avoid risks?*]

6. Wie schätzen Sie Ihre Risikobereitschaft in Bezug auf folgende Bereiche ein? [*How do you assess your willingness to take risks in the following contexts?*]

(a) Wenn es um Geldanlagen geht? [*When it comes to financial investments?*]

(b) Wenn es um wichtige Entscheidungen im Leben geht? [*When it comes to important decisions in life?*]

(c) Wenn es um die berufliche Karriere geht? [*When it comes to your professional career?*]

(d) Wenn es um Freizeit und Sport geht? [*When it comes to leisure and sports?*]

(e) Wenn es um Verhalten im Straßenverkehr geht? [*When it comes to behavior in road traffic?*]

(f) Wenn es um den Umgang mit anderen Menschen geht? [*When it comes to dealing with other people?*]

7. Wie wahrscheinlich ist es, dass... [*How likely is it, that...*]²

(a) Sie zugeben, dass Ihr Geschmack sich von dem Ihrer Freunde unterscheidet? [*you admit that your tastes are different from those of your friends?*]

(b) Sie in der Wildnis zelten, fernab der Zivilisation oder eines Campingplatzes? [*you go camping in the wild, far away from civilization or campgrounds?*]

(c) Sie Ihr Tageseinkommen beim Pferderennen für Wetten einsetzen? [*you bet a day's income at the horse races?*]

² Most of these items are adapted from Weber et al. (2002).

- (d) Sie illegale Drogen für Ihren eigenen Konsum kaufen? [*you buy an illegal drug for your own use?*]
- (e) Sie in einer Klausur versuchen zu täuschen? [*you try to cheat on an exam?*]
- (f) Sie einen Tornado oder Hurricane im Auto verfolgen, um spektakuläre Fotos zu schießen? [*you chase a tornado by car to take spectacular photos?*]
- (g) Sie 10% Ihres Jahreseinkommens in einen Anlagefonds mit moderaten Wachstumsraten investieren? [*you invest 10% of your annual income into an investment funds with moderate growth rates?*]
- (h) Sie fünf oder mehr als fünf alkoholische Getränke an einem einzigen Abend verzehren? [*you drink five or more alcoholic drinks on one evening?*]
- (i) Sie einen wesentlichen Betrag bei der Steuererklärung falsch angeben? [*you cheat substantially on your income tax?*]
- (j) Sie sich mit Ihrem Vater in Bezug auf ein wichtiges Thema nicht einig sind? [*you disagree with your father on a major issue?*]
- (k) Sie Ihr Tageseinkommen bei einem Pokerspiel mit hohen Einsätzen verwenden? [*you take a day's income to play poker with high stakes?*]
- (l) Sie eine Affäre mit einem verheirateten Mann oder Frau haben? [*you have an affair with a married man or woman?*]
- (m) Sie die Unterschrift einer anderen Person fälschen? [*you forge somebody's signature?*]
- (n) Sie die Arbeit einer anderen Person als Ihre eigene darstellen? [*you present somebody else's work as your own?*]
- (o) Sie in ein Land der Dritten Welt reisen, ohne vorher festgelegte und arrangierte Reiseroute und Übernachtungsmöglichkeiten?

[you go on vacation in a third-world country without a pre-arranged travel route and without booking accommodations ahead?]

- (p) Sie sich mit einem Freund/einer Freundin über etwas streiten, bei dem sich seine/ihre Meinung stark von Ihrer unterscheidet? *[you argue with a friend who has a very different opinion on an issue?]*
- (q) Sie eine Skipiste nehmen, die Ihre Fähigkeiten übersteigt, oder gesperrt ist? *[you go down a ski run that is too hard or closed?]*
- (r) Sie 5% Ihres Jahreseinkommens in eine sehr spekulative Aktie anlegen? *[you invest 5% of your annual income in a very speculative stock?]*
- (s) Sie Ihren Chef um eine Gehaltserhöhung bitten? *[you ask your boss for a raise?]*
- (t) Sie illegal Software kopieren? *[you illegally copy a piece of software?]*
- (u) Sie Wildwasser-Rafting bei reißenden Wasserströmungen im Frühling betreiben? *[you go whitewater rafting at high water in the spring?]*
- (v) Sie Ihr Tageseinkommen bei einer Sportwette einsetzen (zum Beispiel Fußball, Basketball, Baseball)? *[you invest your day's income on sports bets (e.g. Soccer, Basketball, Baseball)?]*
- (w) Sie einem Freund oder einer Freundin erzählen, dass sein oder ihr Partner mit Ihnen geflirtet hat? *[you tell a friend that his/her partner flirted with you?]*
- (x) Sie 5% Ihres Jahreseinkommens in einer konservativen Aktie anlegen? *[you invest 5% of your annual income in a conservative stock?]*
- (y) Sie einen kleinen Gegenstand in einem Geschäft klauen (z.B. einen Stift oder einen Lippenstift)? *[you shoplift a small item]*

(e.g., a pen or a lipstick?)

- (z) Sie provokative oder unkonventionelle Kleidung bei Gelegenheiten tragen? [*you wear unconventional or provocative clothes?*]

8. Wie wahrscheinlich ist es, dass... [*How likely is it, that...*]³

- (a) Sie ungeschützten Sex haben? [*you engage in unprotected sex?*]
- (b) Sie von Ihrem Kabelanschluss, den Sie bezahlen, noch einen weiteren Anschluss abzweigen? [*you steal an additional TV cable connection?*]
- (c) Sie sich nicht anschnallen, wenn Sie im Auto vorne sitzen? [*you don't wear a seatbelt when in the front seat?*]
- (d) Sie 10% Ihres Jahreseinkommens in Staatsanleihen investieren? [*you invest 10% of your annual income in government bonds (treasury bills)?*]
- (e) Sie dann und wann eine gefährliche Sportart ausüben (z.B. Bergsteigen oder Sky Diving)? [*you periodically engage in a dangerous sport (e.g. mountain climbing or sky diving)?*]
- (f) Sie keinen Helm tragen wenn Sie ein Motorrad fahren? [*you ride a motorcycle without wearing a helmet?*]
- (g) Sie das Einkommen einer Woche im Casino verspielen? [*you gamble away a week's income at a casino.*]
- (h) Sie einen Job annehmen, der Ihnen Spaß macht, anstelle eines Jobs, der angesehener ist, Ihnen aber weniger Spaß macht? [*you take a job that you like instead of a job that is very reputable but that you like less?*]
- (i) Sie einen unbeliebten Standpunkt, von dem Sie überzeugt sind, bei einer Gelegenheit vertreten? [*you openly express an opinion or viewpoint that is unpopular but of which you are convinced?*]

³ Most of these items are adapted from Weber et al. (2002).

- (j) Sie sich der Sonne aussetzen, ohne Sonnenschutz benutzt zu haben? [*you don't wear sunscreen when you expose yourself to the sun?*]
- (k) Sie zumindest einmal im Leben Bungee Jumping ausprobieren? [*you try bungee jumping at least once in your life?*]
- (l) Sie ein eigenes kleines Flugzeug fliegen, wenn Sie könnten? [*you fly a small plane if you could?*]
- (m) Sie nachts alleine in einer eher unsicheren Gegend der Stadt herumlaufen? [*you walk alone through a rather unsafe part of the city at night?*]
- (n) Sie regelmäßig Essen mit hohem Cholesterin-Gehalt essen? [*you regularly eat high-cholesterol food?*]

9. Wie sehr treffen folgenden Aussagen auf Sie zu? [*How well do the following statements describe you as a person?*]

- (a) Ich handle oft nach dem Motto: Vorsicht ist besser als Nachsicht. [*I often behave according to the motto: It is better to be safe than sorry.*]
- (b) Ich vermeide riskante Dinge. [*I avoid risky things.*]
- (c) Ich mag es, Risiken einzugehen. [*I like taking risks.*]

10. Stellen Sie sich vor, dass Sie in einem Preisausschreiben 100.000 Euro gewinnen. Unmittelbar nach Erhalt des Gewinns bekommen Sie ein Angebot für folgende Lotterie: Es gibt eine Chance, das Geld zu verdoppeln. Es gibt aber auch ein gleich hohes Risiko, die Hälfte des eingesetzten Geldes zu verlieren. Sie können mit Ihren 100.000 Euro ganz oder teilweise an der Lotterie teilnehmen. Wir würden von Ihnen gerne wissen: Welchen Teil des Gewinns aus dem Preisausschreiben würden Sie für die einerseits riskante, andererseits gewinnversprechende Lotterie einsetzen? [*Imagine you win 100.000*

Euro in a lottery. Immediately after receiving the money you get an offer to participate in the following lottery: There is a chance to double the money. But there is an equally high chance to lose half of the money invested in the lottery. You can participate in the lottery using the whole amount you won or only a part of it. We would like to know: How much of the money you won in the lottery would you invest in the risky yet profitable lottery?]

11. Stellen Sie sich vor Sie haben in einem Preisausschreiben gewonnen. Sie können zwischen zwei Auszahlungsalternativen wählen. Entweder erhalten Sie ein Los oder eine sichere Auszahlung. Wenn Sie sich für das Los entscheiden erhalten Sie mit 50% Wahrscheinlichkeit 1.000 Euro und mit 50% Wahrscheinlichkeit nichts. Überlegen Sie bitte: Wie hoch müsste die sichere Auszahlung mindestens sein, damit Sie die sichere Auszahlung gegenüber dem Los bevorzugen? [*Imagine you won a prize in a lottery. You can choose between two payment options. Either you get a raffle ticket or you get a safe payment. If you decide to take the raffle ticket you receive 1,000 Euro with a probability of 50% and you receive nothing with a probability of 50%. Please consider: How much money would the safe payment need to be in order for you to prefer it over the raffle ticket?*]
12. Stellen Sie sich folgende Situation vor: Sie sind die einzige Person im Haushalt mit einem monatlichen Einkommen, und Sie haben einen guten Job, durch den Ihr aktuelles Familieneinkommen für den Rest Ihres Lebens gesichert ist. Nun wird Ihnen die Möglichkeit angeboten einen neuen und ebenso guten Job anzunehmen. Bei dem neuen Job ist die Bezahlung variabel, so dass sich mit einer Wahrscheinlichkeit von 50% Ihr Haushaltseinkommen verdoppeln wird, und mit gleicher Wahrscheinlichkeit Sie eine Einkommenseinbuße von 30% haben. Wären Sie bereit diesen neuen Job anzunehmen?

[Imagine the following situation: you are the only member of your household that has a monthly income, and you have a good job which would guarantee your family income for the rest of your life. Now you have the option to take a new and equally good job. The payment at this new job is variable, so that your household income will double with a probability of 50% and will decrease by 30% with the same probability. Would you be willing to take the new job?]

A.2 Time Discounting

1. Staircase Measure (see Appendix F)
2. List of 25 hypothetical choices between 100 Euro today or an equal or larger payment in 12 months. The larger payment starts at 100 Euro and increases up to 185 Euro.⁴
3. Sind Sie jemand, der im Allgemeinen bereit ist, heute auf etwas zu verzichten, um in der Zukunft davon zu profitieren, oder sind Sie dazu nicht bereit? [*Are you a person who is generally willing to give up something today in order to benefit from that in the future, or are you not willing to do so?*]
4. Sind Sie im Vergleich zu anderen im Allgemeinen bereit, heute auf etwas zu verzichten, um in der Zukunft davon zu profitieren, oder sind Sie im Vergleich zu anderen dazu nicht bereit? [*In comparison to others, are you a person who is generally willing to give up something today in order to benefit from that in the future or are you not willing to do so?*]
5. Schätzen andere Sie im Allgemeinen als jemanden ein, der bereit ist, heute auf etwas zu verzichten, um in der Zukunft davon zu

⁴ The larger payments are 100.0/103.0/106.1/109.2/112.4/115.6/118.8/122.1/125.4/128.8/132.3/135.7/139.2/142.8/146.4/150.1/153.8/157.5/161.3/165.1/169.0/172.9/176.9/180.9/185 Euro.

profitieren, oder als jemanden, der dazu nicht bereit ist? [*Do other people generally assess you as a person who is willing to give up something today in order to benefit from that in the future or as someone who is not willing to do so?*]

6. Wie schätzen Sie Ihre Bereitschaft, auf etwas zu verzichten, um in Zukunft davon zu profitieren, in Bezug auf die folgenden Bereiche ein? [*How would you assess your willingness to give up something today in order to benefit from that in the future in the following contexts:*]

(a) Wenn es um finanzielle Entscheidungen geht. [*When it comes to financial decisions.*]

(b) Wenn es um wichtige Entscheidungen im Leben geht. [*When it comes to important decisions in life.*]

(c) Wenn es um die berufliche Karriere geht. [*When it comes to your professional career.*]

(d) Wenn es um größere Anschaffungen geht. [*When it comes to bigger purchases.*]

(e) Wenn es um eine größere Reise geht. [*When it comes to a longer journey/trip.*]

7. In welchen Maße treffen folgende Aussagen auf Sie zu? [*How well do the following statements describe you as a person?*]

(a) Ich stelle oft fest, dass ich Entscheidungen treffe, von denen ich weiß, dass ich sie künftig bereuen werde. [*I often realize that I make decisions knowing that I will regret them in the future.*]

(b) Ich denke oft über die Zukunft nach. [*I often think about the future.*]

(c) Mir fällt es oft schwer, auf ungesundes, aber leckeres Essen zu verzichten. [*I find it hard to resist unhealthy but delicious*

food.]

- (d) Ich bin jemand, dem es ziemlich egal ist, was morgen passiert, und der nur im Hier und Jetzt lebt. [*I am a person who does not care about tomorrow and who only lives for the moment.*]
- (e) Ich bin eine Person, die häufig getroffene Entscheidungen bereut. [*I am a person who often regrets my own decisions.*]
- (f) Ich bin eine Person, die oft vorschnell handelt. [*I am a person who often acts hastily/prematurely.*]
- (g) Ich spare für meine Rente. [*I save for my retirement.*]
- (h) Mir fällt es nicht allzu schwer, Versuchungen zu widerstehen. [*I do not find it hard to resist temptations.*]
- (i) Ich gebe zu viel Geld aus. [*I spend too much money.*]
- (j) Ich esse zu viel. [*I eat too much.*]
- (k) Ich mache zu wenig Sport. [*I work out too little.*]
- (l) Ich wünschte, ich hätte mehr Selbstdisziplin. [*I wish I was more self-disciplined.*]
- (m) Ich bin meistens ausreichend auf Klausuren vorbereitet. [*Usually I am sufficiently prepared for exams.*]
- (n) Ich handle oft, ohne alle Alternativen in Betracht gezogen zu haben. [*I often act without considering all alternatives.*]
- (o) In Gesprächen neige ich dazu, Leute zu unterbrechen. [*I tend to interrupt people in conversations.*]
- (p) Wenn ich mir ein Ziel gesetzt habe, erreiche ich dieses in der Regel auch. [*Once I set a goal for myself I usually achieve it.*]
- (q) Mir fällt es schwer, schlechte Angewohnheiten abzulegen. [*I find it hard to give up bad habits.*]
- (r) Ich bin immer pünktlich. [*I am always on time.*]

- (s) Ich mag es überhaupt nicht, an der Ampel darauf zu warten, dass sie grün wird. [*I completely dislike waiting for a red light to turn green.*]
 - (t) Wenn ich auf etwas warten muss, empfinde ich das als unangenehm. [*I find waiting uncomfortable.*]
 - (u) Dinge, die Spaß machen, halten mich oft davon ab, andere wichtigere Dinge zu erledigen. [*Things that are fun often keep me from taking care of more important things.*]
 - (v) Ich neige dazu, Dinge auf später zu verschieben, auch wenn es besser wäre, diese sofort zu erledigen. [*I tend to postpone things even though it would be better to take care of them right away.*]
8. In welchem Maße treffen folgende Aussagen auf Sie zu? [*How well do the following statements apply to you:*]
- (a) Ich kann mir gut vorstellen, wie mein nächster Job aussieht. [*I have a good idea of what my next job will look like.*]
 - (b) Mein derzeitiges Leben ist völlig anders, als ich es mir vor drei Jahren vorgestellt habe. [*My life at the moment is completely different from what I imagined it would be like three years ago.*]
 - (c) Ich habe ein klares Bild von dem, was ich im kommenden Jahr erwarten kann. [*I have a precise idea/clear picture of what I can expect in the upcoming year.*]
 - (d) Letztes Jahr ist ziemlich anders verlaufen, als ich vorher erwartet hatte. [*Last year went very differently from what I previously expected.*]
 - (e) Wenn ich eine wichtige Entscheidung treffen muss, bilde ich mir eine sehr genaue Vorstellung über die Konsequenzen dieser Entscheidung. [*When I have to make an important decision,*

I try to paint a clear picture/get a precise idea of the consequences of that decision.]

- (f) Wenn ich eine wichtige Entscheidung getroffen habe, stimmt das Ergebnis gewöhnlich mit dem überein, was ich mir vorgestellt hatte. [*When I make an important decision, the outcome usually corresponds with what I have imagined it to be.*]

9. Stellen Sie sich vor, Sie hätten eine 10-tägige Urlaubsreise im Wert von 2.000 Euro für 2 Personen zu einem spannenden Reiseziel gewonnen. Aufgrund von großer Nachfrage bei der Buchung werden Sie gefragt, ob Sie bereit wären, drei Jahre auf den Urlaub zu warten. [*Imagine you had won a 10-day trip for two people worth 2,000 Euro to an exciting destination. Due to high demand you are asked whether you would be willing to wait three years before making the trip.*]

- (a) Im Gegenzug würde man Ihnen zusätzliche Reisetage schenken. Bitte überlegen Sie: Wie viele zusätzliche Reisetage müsste man Ihnen anbieten, damit Sie bereit wären, die Reise erst in drei Jahren zu unternehmen? [*In return for waiting you would be given an extension of the trip. Please consider: how many extra days would one have to offer you for you to be willing to postpone the trip for three years?*]

- (b) Wenn es ebenfalls möglich wäre, die Urlaubsreise gegen einen Geldbetrag zu tauschen: wie viel Geld müsste man Ihnen anbieten, so dass Sie bereit wären, auf die Urlaubsreise zu verzichten? [*If it was possible to exchange the trip for money: how much money would one need to offer you for you to be willing to forgo the trip?*]

10. Die folgenden Aussagen kennzeichnen verschiedene Einstellungen zum Leben und zur Zukunft. [*The following statements character-*

ize different attitudes towards life and the future.]

- (a) Ich bemühe mich, immer eine Geldreserve für unerwartete Ausgaben zu haben. [*I try hard to always have some extra money for unexpected expenditures.*]
- (b) Ich verzichte heute auf etwas, damit ich mir morgen mehr leisten kann. [*I give up something today so that I can afford more tomorrow.*]
- (c) Ich will lieber heute meinen Spaß haben, und denke dabei nicht an morgen. [*I would rather have some fun today and not think about tomorrow.*]
- (d) Meine monatlichen Ausgaben sind oft höher, als ich es mir leisten kann. [*My monthly expenses often exceed what I can afford.*]
- (e) Ich bin jemand, der sich an die eigenen guten Vorsätze oft nicht hält. [*I am a person who often does not keep my own good resolutions.*]

11. Wie viel Geld sparen Sie pro Monat? Versuchen Sie bitte, Ihren monatlichen Sparbetrag so genau wie möglich anzugeben. [*How much money do you save per month? Please try to specify the amount you save per month as exactly as possible.*]

12. Wenn Sie plötzlich in eine unvorhergesehene Situation geraten würden, und Sie innerhalb von zwei Wochen etwa 1.000 Euro bezahlen müssten, könnten Sie das schaffen? [*If you suddenly got into an unforeseen situation, and you had to pay about 1,000 Euro within two weeks: could you manage that?*]

A.3 Altruism

- 1. Sind Sie jemand, der im Allgemeinen bereit ist, mit anderen zu teilen, ohne dafür eine Gegenleistung zu erwarten, oder sind Sie dazu nicht bereit? [*Are*

you a person who is generally willing to share with others without expecting something in return, or are you not willing to do so?]

2. Sind Sie im Vergleich zu anderen jemand, der im Allgemeinen bereit ist, mit anderen zu teilen, ohne dafür eine Gegenleistung zu erwarten, oder sind Sie im Vergleich zu anderen dazu nicht bereit? [*In comparison to others, are you a person who is generally willing to share with others without expecting something in return, or are you not willing to do so (in comparison to others)?]*
3. Schätzen andere Sie als jemanden ein, der im Allgemeinen bereit ist, mit anderen zu teilen, ohne dafür eine Gegenleistung zu erwarten, oder als jemanden, der dazu nicht bereit ist? [*Do other people assess you as a person who is generally willing to share with others without expecting something in return or as a person who is not willing to do so?]*
4. Wie schätzen Sie Ihre Bereitschaft mit anderen zu teilen, ohne dafür eine Gegenleistung zu erwarten, in Bezug auf die folgenden Bereiche ein? [*How do you assess your willingness to share with others without expecting anything in return in the following contexts:]*
 - (a) Gegenüber Menschen in Ihrer Stadt. [*With people in your hometown.*]
 - (b) Gegenüber Menschen in Ihrem Freundeskreis. [*With people in your circle of friends.*]
 - (c) Im beruflichen Umfeld. [*With people from your professional environment.*]
 - (d) Gegenüber Fremden. [*With strangers.*]
 - (e) Gegenüber Menschen in Ihrer Nachbarschaft. [*With people in your neighborhood.*]
 - (f) Gegenüber Menschen in Notlagen. [*With people in distress or emergency situations.*]
 - (g) Wenn es um gemeinnützige Zwecke geht. [*When it comes to charity.*]

5. Stellen Sie sich folgende Situation vor: Sie haben in einem Preisausschreiben 1.000 Euro gewonnen. Wie viel würden Sie in Ihrer momentanen Situation für einen gemeinnützigen Zweck spenden? [*Imagine the following situation: you won 1,000 Euro in a lottery. Considering your current situation, how much would you donate to charity?*]
6. Wie sehr treffen folgende Aussagen auf Sie zu? [*How well do the following statements describe you as a person?*]
- (a) Im Beruf bin ich nur dann bereit etwas für einen Kollegen zu tun, wenn ich davon ausgehe, dass dieser dasselbe für mich tun würde. [*At work I am only willing to do something for a colleague if I expect that he would do the same for me.*]
 - (b) Ich bin bereit, Zeit und Geld für einen mir sinnvoll erscheinenden gemeinnützigen Zweck aufzuwenden, auch wenn mir das nicht direkt selber nützt. [*I am willing to donate time and money to charity, even if I don't profit from that directly.*]
 - (c) Ich bin bereit anderen zu helfen, auch wenn ich davon ausgehe, dass ich diesen Menschen nie wieder begegnen werde. [*I am willing to help others even if I expect that I will never meet them again.*]
 - (d) Wenn ich Zeit und Geld für etwas aufwende, erwarte ich, in Zukunft selbst davon zu profitieren. [*When I spend time and money on something I expect to profit from that in the future.*]
 - (e) Wenn ich Geld spende, erwarte ich, dass dies zur Kenntnis genommen wird, und ich Bestätigung erhalte. [*When I donate money I expect that this is recognized and acknowledged.*]
 - (f) Ich kann nicht nachvollziehen, warum manche Menschen ihre Lebenszeit dafür verwenden, für einen Zweck zu kämpfen, der ihnen nicht unmittelbar nützt. [*I do not understand why some people spend their lifetime fighting for a cause which they do not benefit from directly.*]

- (g) Ich bin jemand, der sein letztes Hemd gibt, um anderen zu helfen. [*I am a person who would give their shirt off their back to help others.*]
 - (h) Im Vergleich zu anderen bin ich eher selbstlos. [*In comparison to others I am a rather selfless person.*]
 - (i) Ich bin nur bereit Menschen zu helfen, wenn ich davon ausgehe, dass diese dasselbe für mich tun würden. [*I am only willing to help others if I expect that they would do the same for me.*]
 - (j) Andere Menschen betrachten mich als eine uneigennützig Person. [*Other people regard me as an unselfish person.*]
7. Geben Sie bitte möglichst genau an, wie viele Stunden Sie pro Monat aufwenden, um sich für gemeinnützige Zwecke einzusetzen, wie etwa Umweltschutz, Jugendarbeit, usw. [*Please specify as precisely as possible how many hours per month you volunteer for good causes, e.g. protecting the environment.*]
 8. Wie viele Menschen wissen von Ihrem gemeinnützigem Engagement? [*How many people know that you commit time to charitable purposes?*]

A.4 Trust

1. Sind Sie im Allgemeinen jemand, der bereit ist, anderen Menschen zu vertrauen, oder sind Sie nicht bereit, anderen zu vertrauen? [*Generally speaking, are you a person who is willing to trust other people, or are you not willing to trust other people?*]
2. Sind Sie im Vergleich zu anderen im Allgemeinen bereit, anderen Menschen zu vertrauen, oder sind Sie im Vergleich zu anderen nicht bereit, anderen zu vertrauen? [*In comparison to others are you a person who is generally willing to trust other people, or a you not willing to trust others (in comparison to others)?*]
3. Schätzen andere Sie im Allgemeinen als jemanden ein, der bereit ist, anderen zu vertrauen, oder als jemanden, der nicht bereit ist, anderen zu vertrauen?

[Do other people assess you as a person who is generally willing to trust others or as a person who is not willing to trust others?]

4. Wie schätzen Sie Ihre Bereitschaft, anderen zu vertrauen, in Bezug auf die folgenden Bereiche ein? *[How do you assess your willingness to trust others in the following contexts?]*
 - (a) Gegenüber Menschen in Ihrer Stadt. *[When it comes to people in your hometown.]*
 - (b) Gegenüber Menschen in Ihrem Freundeskreis. *[When it comes to people in your circle of friends.]*
 - (c) Im beruflichen Umfeld. *[When it comes to your professional environment.]*
 - (d) Gegenüber Fremden. *[When it comes to strangers.]*
 - (e) Gegenüber Menschen in Ihrer Nachbarschaft. *[When it comes to people in your neighborhood.]*

5. Sie sind im Urlaub in einem fremden Land, und eine Person, die Sie im Hotel treffen, die Sie aber nicht kennen, bittet Sie um einen Gefallen: Sie benötigt schnell Bargeld, um den Arztbesuch ihres Partners zu bezahlen, und versichert Ihnen, das Geld am kommenden Tag zurück zu geben. Wie viel wären Sie bereit, dieser Person zu leihen? *[You are on vacation in a foreign country. A person, whom you meet in your hotel but whom you do not know, asks you for a favor. He or she urgently needs cash in order to pay for their partner's doctor visit, and promises to pay you back the following day. How much money would you be willing to lend to that person?]*

6. Wie oft kommt es vor, dass... *[How often does it happen that...]*
 - (a) Sie einen Anhalter mitnehmen? *[you take a hitchhiker with you?]*
 - (b) Sie Ihre persönlichen Wertgegenstände an einem öffentlichen Ort unbeobachtet lassen? *[you leave your personal belongings unattended in a public place?]*

- (c) Sie Ihre Wohnungstür nicht abschließen? [*do not lock your apartment door?*]
7. Wie sehr treffen folgende Aussagen auf Sie zu? [*How well do the following statements describe you as a person?*]
- (a) Im Vergleich zu anderen Menschen fasse ich schnell Vertrauen in fremde Personen. [*In comparison to others I quickly (build up) trust with strangers.*]
- (b) Andere Menschen halten mich für zu vertrauensselig. [*Other people regard me as too credulous and trusting.*]
- (c) Mir fällt es nicht schwer, persönliche Dinge mit Menschen zu besprechen, die ich noch nicht lange kenne. [*I find it difficult to talk about personal issues with people I haven't known for a long time yet.*]
- (d) Solange man mich nicht vom Gegenteil überzeugt, gehe ich stets davon aus, dass andere Menschen nur das Beste im Sinn haben. [*As long as I am not convinced otherwise, I assume that people have only the best intentions.*]
8. Was glauben Sie, wie sehr treffen die folgenden Aussagen im Allgemeinen zu? [*What do you think: how well do the following statements apply?*]
- (a) Im Allgemeinen kann man den Menschen vertrauen. [*In general, one can trust other people.*]
- (b) Heutzutage kann man sich auf niemanden mehr verlassen. [*Nowadays one cannot rely on anyone anymore.*]
- (c) Im Umgang mit Fremden ist es besser, vorsichtig zu sein, bevor man sich auf sie verlässt. [*When dealing with strangers it is better to be careful before one relies on them.*]
9. Glauben Sie... [*Do you think...*]
- (a) dass die meisten Menschen Sie ausnutzen würden, wenn sie die Gelegenheit hätten, oder... [*that most people would take advantage of you when they have the chance, or...*]

- (b) dass sich die meisten Menschen fair Ihnen gegenüber verhalten würden?
[*that most people would be fair to you?*]
10. Würden Sie eher sagen... [*Would you rather say...*]
- (a) dass Menschen meistens versuchen hilfsbereit zu sein, oder... [*that most people try to be helpful/cooperative, or...*]
 - (b) dass die Menschen meistens nur in ihrem eigenen Interesse handeln? [*that most people only act in their own best interest?*]

A.5 Positive Reciprocity and Negative Reciprocity

1. Sind Sie jemand, der sich im Allgemeinen besonders anstrengt einen Gefallen oder eine Hilfe zu erwidern, auch wenn das für Sie mit Kosten verbunden ist, oder sind Sie dazu nicht bereit? [*Are you a person who is generally willing to go out of their way to return a favor or a help even if it is costly, or are you not willing to do so?*]
2. Sind Sie im Vergleich zu anderen jemand, der sich besonders anstrengt einen Gefallen oder eine Hilfe zu erwidern, auch wenn das für ihn mit Kosten verbunden ist, oder sind Sie im Vergleich zu anderen dazu nicht bereit? [*In comparion to others, are you a person who goes out of their way to return a favor or a help even if it is costly, or are you not wiling to do so (in comparision to others)?*]
3. Schätzen andere Sie im Allgemeinen als jemanden ein, der sich besonders anstrengt einen Gefallen oder eine Hilfe zu erwidern, auch wenn das für ihn mit Kosten verbunden ist, oder als jemanden, der dazu nicht bereit ist? [*Do other people assess you as a person who goes out of their way to return a favor or a help even if it is costly or as a person who is not willing to do so?*]
4. Wie schätzen Sie Ihre Bereitschaft, einen Gefallen oder eine Hilfe zu erwidern, in Bezug auf die folgenden Bereiche ein? [*How do you assess your willingness to return a favor or a help in the following contexts?*]

- (a) Gegenüber Menschen in Ihrer Stadt. [*When it comes to people in your hometown.*]
 - (b) Gegenüber Menschen in Ihrem Freundeskreis. [*When it comes to your circle of friends.*]
 - (c) In Ihrem beruflichen Umfeld. [*When it comes to your professional environment.*]
 - (d) Gegenüber Fremden. [*When it comes to strangers.*]
 - (e) Gegenüber Menschen in Ihrer Nachbarschaft. [*When it comes to people in your neighborhood.*]
5. Sind Sie jemand, der in Allgemeinen bereit ist, unfaires Verhalten zu bestrafen, auch wenn das für Sie mit Kosten verbunden ist, oder sind Sie dazu nicht bereit? [*Are you a person who is generally willing to punish unfair behavior even if it is costly?*]
 6. Sind Sie im Vergleich zu anderen jemand, der im Allgemeinen bereit ist, unfaires Verhalten zu bestrafen, auch wenn das für Sie mit Kosten verbunden ist, oder sind Sie im Vergleich mit anderen dazu nicht bereit? [*In comparison to others, are you a person who is generally willing to punish unfair behavior even if it is costly, or are you not willing to do so (in comparison to others)?*]
 7. Schätzen andere Sie als jemanden ein, der im Allgemeinen bereit ist, unfaires Verhalten zu bestrafen, auch wenn das für ihn mit Kosten verbunden ist, oder als jemanden, der im Allgemeinen nicht dazu bereit ist? [*Do other people assess you as a person who is generally willing to punish unfair behavior even if it is costly, or as a person, who is generally not willing to do so?*]
 8. Wie würden Sie Ihre Bereitschaft, unfaires Verhalten zu bestrafen, auch wenn das für Sie mit Kosten verbunden ist, in Bezug auf die folgenden Bereiche einschätzen? [*How would you assess your willingness to punish unfair behavior even if it is costly in the following contexts?*]

- (a) Gegenüber Menschen in Ihrer Stadt. [*When it comes to people in your hometown.*]
 - (b) Gegenüber Menschen in Ihrem Freundeskreis. [*When it comes to your circle of friends.*]
 - (c) Im beruflichen Umfeld. [*When it comes to your professional environment.*]
 - (d) Gegenüber Fremden. [*When it comes to strangers.*]
 - (e) Gegenüber Menschen in Ihrer Nachbarschaft. [*When it comes to people in your neighborhood.*]
9. Sind Sie jemand, der im Allgemeinen bereit ist, faires Verhalten zu belohnen und unfaires Verhalten zu bestrafen, auch wenn das für Sie mit Kosten verbunden ist, oder sind Sie dazu nicht bereit? [*Are you a person who is generally willing to reward fair behavior and punish unfair behavior even if it is costly, or are you not willing to do so?*]
10. Sind Sie im Vergleich zu anderen jemand, der im Allgemeinen bereit ist, faires Verhalten zu belohnen und unfaires Verhalten zu bestrafen, auch wenn das für Sie mit Kosten verbunden ist, oder sind Sie im Vergleich zu anderen dazu nicht bereit? [*In comparison to others, are you a person who is generally willing to reward fair behavior and punish unfair behavior, even if it is costly, or are you not willing to do so (in comparison to others)?*]
11. Schätzen andere Sie als jemanden ein, der im Allgemeinen bereit ist, faires Verhalten zu belohnen und unfaires Verhalten zu bestrafen, auch wenn das für ihn mit Kosten verbunden ist, oder als jemanden, der dazu nicht bereit ist? [*Do other people assess you as a person who is generally willing to reward fair behavior and punish unfair behavior even if it is costly, or as a person who is not willing to do so?*]
12. Stellen Sie sich folgende Situation vor: Zusammen mit einer anderen Person, die Sie nicht kennen, haben Sie 100 Euro bei einem Preisausschreiben gewonnen. Die Regeln besagen nun folgendes: Einer von Ihnen soll einen Vorschlag

darüber machen, wie die 100 Euro aufgeteilt werden. Der andere erfährt den Vorschlag, und hat dann zwei Möglichkeiten. Er kann die Aufteilung annehmen oder ablehnen. Wenn er den Vorschlag annimmt, wird das Geld so aufgeteilt, wie die andere Person es vorgeschlagen hat. Wird die Aufteilung abgelehnt, gehen beide leer aus.

Angenommen, die andere Person schlägt folgende Aufteilung vor: 50 Euro für Sie und 50 Euro für sich. Nehmen Sie diese Aufteilung an? Dann erhalten Sie 50 Euro und die andere Person 50 Euro. Wenn Sie ablehnen erhalten beide null Euro.

Insgesamt wurden 5 Fragen mit gleichem Wortlaut aber unterschiedlichen Aufteilungen beantwortet. die Aufteilungen sahen Beträge von 50, 40, 30, 20 und 10 Euro für den Entscheider vor.

[Imagine the following situation: together with a person whom you do not know you won 100 Euro in a lottery. The rules stipulate the following: One of you has to make a proposal about how to divide the 100 Euro between you two. The other one gets to know the proposal and has to decide between two options. He or she can accept the proposal or reject it. If he or she accepts the proposal, the money is divided according to the proposal. If he or she rejects the proposal, both receive nothing.

Suppose that the other person offered the following split: 50 Euro for you and 50 Euro for himself/herself. Do you accept this split? If you do, you will receive 50 Euro and the other person will receive 50 Euro. If you reject, both of you receive 0 Euro.

Note that individuals answered a total of 5 questions that use the same wording but vary the amount that was offered by the other person. These amounts were 50, 40, 30, 20, and 10.]

- (a) Angenommen, die andere Person macht einen Vorschlag über die Aufteilung. Sie wiederum sollen entscheiden, ob Sie den Vorschlag annehmen oder

ablehnen. Welchen Betrag muss die andere Person Ihnen mindestens anbieten, damit Sie bereit sind, den Vorschlag über die Aufteilung anzunehmen?

[Assume that the other person makes the proposal about how to divide the money. You on the other hand have to decide whether to accept or reject the proposal. What is the minimum amount the other person has to offer you for you to be willing to accept the proposal?]

(b) Angenommen, Sie sollen den Vorschlag über die Aufteilung machen. Welchen Betrag würden Sie der anderen Person anbieten? *[Assume that you have to make the proposal about how to divide the money. Which amount would you offer to the other person?]*

13. Stellen Sie sich folgende Situation vor: Sie sind beim Einkaufen unterwegs in einer fremden Stadt, und merken, dass Sie sich verlaufen haben. Sie fragen eine fremde Person nach dem Weg. Die Person bietet Ihnen an, Sie mit dem Auto zu Ihrem Ziel zu fahren. Die Fahrt dauert etwa 20 Minuten, und kostet die fremde Person alles in allem etwa 20 Euro. Die fremde Person will aber kein Geld dafür. Sie haben 6 Flaschen Wein dabei. Die billigste Flasche kostet 5 Euro, die teuerste kostet 30 Euro. Sie entscheiden, der fremden Person eine Flasche Wein als Dankeschön zu geben. Welche Flasche schenken Sie? *[Imagine the following situation: you are shopping in an unfamiliar city and realize you lost your way. You ask a stranger for directions. The stranger offers to take you with their car to your destination. The ride takes about 20 minutes and costs the stranger about 20 Euro in total. The stranger does not want money for it. You carry six bottles of wine with you. The cheapest bottle costs 5 Euro, the most expensive one 30 Euro. You decide to give one of the bottles to the stranger as a thank-you gift. Which bottle do you give? (Options: The bottle for 5/10/15/20/25/30 Euro)]*

14. Angenommen, Sie sind im Ausland und müssen ärztlich behandelt werden. Es ist in diesem Land üblich, dass der Arzt nur gegen Barzahlung behandelt. Die Behandlung kostet umgerechnet 100 Euro. Sie haben aber kein Bargeld bei sich. Eine fremde Person im Wartezimmer beobachtet dies, und schenkt Ihnen

umgerechnet 100 Euro. Sie nehmen das Geschenk gerne an. Sie fragen nach der Adresse der Person. Als Sie zwei Wochen später wieder zu Hause sind, überlegen Sie, dass Sie sich bei der Person bedanken und ein Geschenk nach Hause schicken möchten. Wie viel investieren Sie in ein Geschenk, das Sie dann verschicken? [*Assume that you are abroad and need medical treatment. In the country you are in it is common that the doctor treats patients only for cash. The treatment costs about 100 Euro. You don't have any cash with you. A stranger in the waiting room observes the situation and gives 100 Euro as a gift to you. You are happy to take the gift. You ask the stranger for their address. When returning home two weeks later you decide that you want to thank the stranger and send them a present. How much do you spend on a present that you then send to the stranger?*]

15. Überlegen Sie bitte, was Sie in folgender Situation tun würden: Sie sind mit einer fremden Person in einen Verkehrsunfall verwickelt. Sie trifft keinerlei Schuld, aber die andere Person behauptet, Sie seien über Rot gefahren, obwohl die Person selbst über Rot gefahren ist. Obwohl die Behauptung der Person falsch ist, glaubt man ihr und Sie müssen eine Strafe in Höhe von 300 Euro bezahlen. Es hat einen Augenzeugen, der gesehen hat, was passiert ist. Wenn der Augenzeuge aussagt, müssen Sie die Strafe von 300 Euro nicht zahlen, sondern der fremde Fahrer. Zusätzlich muss der fremde Fahrer eine Strafe wegen Falschaussage in Höhe von 1.000 Euro bezahlen. Nehmen Sie an, dass ein Detektiv den Augenzeugen auf jeden Fall findet, und dass der Augenzeuge aussagt, wenn er gefunden wird. Wie viel Geld sind Sie höchstens bereit, für den Detektiv auszugeben? [*Please consider what you would do in the following situation: you and a stranger are involved in a car accident. You are not to blame for the accident, but the stranger claims that you ran a red light even though it was the stranger himself who ran the red light. Even though the stranger's claim is false, the claim is believed to be correct and you have to pay a fine of 300 Euro. There was an eyewitness who saw what really happened. If the eyewitness testifies, you don't have to pay the fine but the stranger has*

to instead. In addition the stranger will then have to pay a fine for making a false testimony. Assume that there is detective who will definitely find the eyewitness, and that the eyewitness will testify if the detective finds him. What is the maximum amount of money that you are willing to spend on hiring the detective?]

16. Überlegen Sie bitte, was Sie in folgender Situation tun würden: Sie und eine andere Person, die Sie nicht kennen, treffen beide eine Entscheidung über die Verwendung von Geld und erzielen zusammen ein Ergebnis. Die Regeln gehen so: Jeder Teilnehmer erhält ein Konto mit 20 Euro. Am Anfang haben Sie und die andere Person also jeweils 20 Euro auf dem Konto. Zuerst entscheidet die andere Person. Sie kann Ihnen Geld auf Ihr Konto überweisen. Sie kann Ihnen einen beliebigen Eurobetrag überweisen, also 0 Euro, 1 Euro, 2 Euro, usw. bis 20 Euro. Jeder Euro, den die andere Person an Sie überweist, wird von den Leitern der Studie verdreifacht und Ihrem Konto gutgeschrieben. Nach dem ersten Schritt sind also auf dem Konto der anderen Person 20 Euro minus der Überweisung an Sie. Auf Ihrem Konto sind 20 Euro plus dem Dreifachen der Überweisung an Sie. Jetzt entscheiden Sie: Sie haben die Möglichkeit, der anderen Person Geld zurück zu überweisen. Sie können jeden beliebigen Eurobetrag zurück überweisen, also 0 Euro, 1 Euro, 2 Euro, usw. bis 80 Euro, je nachdem, wie viel Geld Sie insgesamt auf Ihrem Konto gutgeschrieben haben, nachdem Sie die Überweisung der anderen Person erhalten haben. Damit ist die Studie beendet. Die endgültigen Kontostände sind erreicht. Auf dem Konto der anderen Person sind jetzt 20 Euro minus der Überweisung an Sie plus Ihrer Rücküberweisung. Auf Ihrem Konto sind jetzt 20 Euro plus das Dreifache der Überweisung der anderen Person an Sie minus Ihrer Rücküberweisung. Wir möchten nun von Ihnen wissen, welche Rücküberweisung Sie wählen würden, wenn die andere Person Ihnen einen bestimmten Betrag überweist. [*Please consider what you would do in the following situation: you and a person whom you do not know both have to make a decision about the employment of money and together you achieve an outcome.*]

The rules are the following: both of you get an account with 20 Euro. Thus, at first, both you and the other person have 20 Euro each on their account. The other person has to decide first. She can transfer money to your account. She can transfer any round amount, i.e. 0 Euro, 1 Euro, 2 Euro, etc. up to 20 Euro. Each Euro that the other person decides to transfer to you is tripled by the people conducting the study and then credited to your account. Thus, after the first step the other person has 20 Euro minus the amount she transferred to you on her account. You on the other hand have 20 Euro plus three times the amount that was transferred to you on your account. Now you have to make a decision. You can transfer money back to the other person. You can transfer any amount to the other person, i.e. 0 Euro, 1 Euro, 2 Euro, etc. up to 80 Euro depending on how much money is on your account after receiving the transfer from the other person. After this decision the study is over, and the amount on the two accounts are final. The other person has 20 Euro minus the amount she transferred to you plus the amount you transferred back on her account. You have 20 Euro plus three times the amount the other person transferred to you minus the amount you transferred to the other person on your account. For a given transfer of the other person we would now like to know how much money you would decide to transfer back.]

- (a) Angenommen, die andere Person überweist Ihnen 5 Euro. Sie haben dann nach dem ersten Schritt $20+3*5$ Euro = 35 Euro, die andere Person hat $20-5$ Euro = 15 Euro. Wie hoch ist Ihre Rücküberweisung? [Assume that the other person transfers 5 Euro to your account. After the first step you have $20+3*5$ Euro = 35 Euro, the other person has $20-5$ Euro = 15 Euro. Which amount do you transfer back?]
- (b) Angenommen, die andere Person überweist Ihnen 10 Euro. Sie haben dann nach dem ersten Schritt $20+3*10$ Euro = 50 Euro, die andere Person hat $20-10$ Euro = 10 Euro. Wie hoch ist Ihre Rücküberweisung? [Assume that the other person transfers 10 Euro to your account. After the first step you have $20+3*10$ Euro = 50 Euro, the other person has $20-10$ Euro

= 10 Euro. Which amount do you transfer back?]

- (c) Angenommen, die andere Person überweist Ihnen 15 Euro. Sie haben dann nach dem ersten Schritt $20+3*15$ Euro = 65 Euro, die andere Person hat $20-15$ Euro = 5 Euro. Wie hoch ist Ihre Rücküberweisung? [Assume that the other person transfers 15 Euro to your account. After the first step you have $20+3*15$ Euro = 65 Euro, the other person has $20-15$ Euro = 5 Euro. Which amount do you transfer back?]
- (d) Angenommen, die andere Person überweist Ihnen 20 Euro. Sie haben dann nach dem ersten Schritt $20+3*20$ Euro = 80 Euro, die andere Person hat $20-20$ Euro = 0 Euro. Wie hoch ist Ihre Rücküberweisung? [Assume that the other person transfers 20 Euro to your account. After the first step you have $20+3*20$ Euro = 80 Euro, the other person has $20-20$ Euro = 0 Euro. Which amount do you transfer back?]
- (e) Zum Schluss noch eine andere Frage. Angenommen Sie wären in der Rolle der anderen Person, d.h. Sie müssten entscheiden, welchen Betrag Sie überweisen würden. Welchen Betrag würden Sie überweisen? [Finally, a different question: assume you were in the position of the other person and had to decide which amount to transfer. Which amount would you transfer?]

17. In welchem Maße treffen folgende Aussagen auf Sie zu? [How well do the following statements describe you as a person?]

- (a) Wenn mir jemand einen Gefallen tut, bin ich bereit, diesen zu erwidern. [When someone does me a favor I am willing to return it.]
- (b) Wenn mir schweres Unrecht zuteil wird, werde ich mich bei nächster Gelegenheit um jeden Preis dafür rächen. [If I suffer a serious wrong I will take revenge at the first opportunity.]
- (c) Wenn mich jemand in eine schwierige Lage bringt, werde ich das Gleiche mit ihm machen. [When someone puts me into a difficult situation I will do the same to them.]

- (d) Ich strenge mich besonders an, um jemandem zu helfen, der mir früher schon einmal geholfen hat. [*I go out of my way to help someone who has helped me before.*]
- (e) Wenn mich jemand beleidigt, werde ich mich auch ihm gegenüber beleidigend verhalten. [*If someone insults me I will also behave in an insulting way towards him.*]
- (f) Ich bin bereit Kosten auf mich zu nehmen, um jemandem zu helfen, der mir früher schon mal geholfen hat. [*I am willing to incur costs to help someone who has helped me before.*]
- (g) Wenn mir jemand mit Absicht Schaden zufügt, werde ich versuchen, es dieser Person mit gleicher Münze heimzuzahlen. [*If someone harms me on purpose I will try to give that person a taste of his own medicine.*]
- (h) Ich bin jemand, der sich nicht für dumm verkaufen lässt. [*I am not a person who is taken for a fool.*]
- (i) Ich mag das Gefühl nicht, jemandem etwas zu schulden. [*I do not like the feeling of owing something to someone.*]
- (j) Wenn sich jemand im Sport unfair mir gegenüber verhält, werde ich mich bei nächster Gelegenheit auch unfair verhalten. [*If someone behaves unfairly towards me in sports, I will also behave unfairly towards them.*]
- (k) Ich bin jemand, der sich nicht auf der Nase herumtanzen lässt. [*I am not a person who lets others push me around.*]
- (l) Wenn mir ein Kollege am Arbeitsplatz einen Gefallen tut, achte ich besonders darauf, diesen bei nächster Gelegenheit zu erwidern, auch wenn ich dafür kostbare Zeit aufwenden muss. [*If a colleague does me a favor at work, I make sure to return the favor at the next occasion, even if I have to invest precious time to do so.*]
- (m) Wenn mich jemand schlecht behandelt, lasse ich das nicht einfach so stehen. [*When someone treats me in a bad way, I don't just let it go.*]

- (n) Ich kann es überhaupt nicht leiden, der Dumme zu sein. [*I absolutely dislike being the fool.*]
- (o) Mir ist es wichtig, von anderen respektiert zu werden. [*It is important to me to be respected by others.*]
- (p) Man muss manchmal eine gewisse Härte an den Tag legen, sonst wird man immer über den Tisch gezogen. [*You sometimes have to play tough in order not to be taken advantage of.*]

18. Stellen Sie sich folgende Situation vor: Sie sind beim Einkaufen unterwegs in einer fremden Stadt, und merken, dass Sie sich verlaufen haben. Sie fragen eine fremde Person nach dem Weg. Die Person bietet Ihnen an, Sie mit dem Auto zu Ihrem Ziel zu fahren. Die Fahrt dauert etwa 20 Minuten, und kostet die fremde Person alles in allem etwa 20 Euro. Die fremde Person will aber kein Geld dafür. Sie haben 6 Flaschen Wein dabei. Eine Flasche Wein kostet 5 Euro. Sie entscheiden, der fremden Person eine Flasche Wein als Dankeschön zu geben. Wie viele Flaschen Wein schenken Sie der fremden Person? [*Imagine the following situation: you are shopping in an unfamiliar city and realize you lost your way. You ask a stranger for directions. The stranger offers to take you with their car to your destination. The ride takes about 20 minutes and costs the stranger about 20 Euro in total. The stranger does not want money for it. You have six bottles of wine with you. One bottle costs 5 Euro. You decide to give a bottle to the stranger as a thank-you gift. How many bottles do you give? (Options: One/two/three/four/five/six bottles.)*]
19. Stellen Sie sich folgendes Szenario vor: In einer Gemeinde mit hoher Arbeitslosigkeit gibt es ein Unternehmen, das trotz Rezession noch Gewinne macht. Der Vorstand des Unternehmens kündigt an, ab dem kommenden Quartal alle Löhne und Gehälter um 5% zu kürzen. Wie fair finden Sie diese Entscheidung? [*Imagine the following scenario: A business in a city with a high level of unemployment makes profits despite a recession. The enterprise's chairman announces a decision to cut all wages and salaries by 5%. How fair do you think is this decision?*]

20. Stellen Sie sich folgendes Szenario vor: Es ist das Wochenende eines alljährlichen Volksfestes, das wie immer gut besucht ist. Die Temperaturen sind dieses Jahr unerwartet hoch, so dass die Besucher des Festes viel mehr an Getränken konsumieren wollen, als in den Vorjahren. Daraufhin erhöhen die Besitzer der Festzelte die Preise der Getränke. Wie fair finden Sie diese Entscheidung? [*Imagine the following scenario: It is the weekend of the annual fair, which is well-attended as usual. It is warmer than expected, so that the people at the fair drink much more than in the preceding years. As a result, the hosts decide to raise the prices of the drinks. How fair do you think is this decision?*]
21. Stellen Sie sich folgendes Szenario vor: Für ein Seminar an der Universität sind Sie und zwei andere Studenten aufgefordert, in einer Dreiergruppe eine Präsentation vorzubereiten. In Ihrer Gruppe haben Sie und ein anderer Student ihren Teil der Präsentation bereits fertig gestellt. Am Abend vor der Präsentation hat der dritte Student seinen Teil der Präsentation noch immer nicht bearbeitet, so dass Sie und der andere Student, der seinen Teil schon fertiggestellt hat, beschließen, die Nacht durchzuarbeiten, um die Präsentation zu vervollständigen. Am nächsten Tag stellt der dritte Student den Teil der Präsentation im Seminar als seine eigene Arbeit dar. Drücken Sie die Intensität Ihrer Empfindung gegenüber diesem Studenten aus. [*Imagine the following scenario: you and two other students have to prepare a presentation as a team for a seminar at the university. You and one of the other two students have already prepared your respective parts of the presentation. On the evening before the presentation you realize that the third student still has not started to work on their part of the presentation. Consequently, you and the other student decide to work all night in order to prepare the third part of the presentation. On the day of the presentation, the third student presents your work as his work. Please express the intensity of your feelings towards that student.]*
- (a) Wie verärgert sind Sie auf einer Skala von 0 bis 10? [*How upset are you on a scale from 0 to 10?*]

(b) Wie wütend sind Sie auf einer Skala von 0 bis 10? [*How angry are you on a scale from 0 to 10?*]

22. Stellen Sie sich folgendes Szenario vor: In einem Unternehmen, in dem Sie arbeiten, steht der Jahresabschluss an, so dass alle Mitarbeiter länger im Büro sein müssen, um die Arbeit, die ihr Vorgesetzter von ihnen erwartet, schaffen zu können. Einer der Mitarbeiter verlässt das Büro dennoch täglich pünktlich zur gewohnten Zeit, so dass Sie und Ihre Kollegen seinen Teil der Arbeit zusätzlich übernehmen müssen. Drücken Sie die Intensität Ihrer Empfindung gegenüber diesem Mitarbeiter aus. [*Imagine the following scenario: The preparation of the annual accounts is coming up for the business you are employed by. Hence, all employees have to work overtime in order to manage and finish the workload that the boss expects from them. Nevertheless, one of your co-workers leaves the office every day at the usual time, so that you and the other colleagues additionally have to take on his workload as well. Please express the intensity of your feelings towards that co-worker.*]

(a) Wie verärgert sind Sie auf einer Skala von 0 bis 10? [*How upset are you on a scale from 0 to 10?*]

(b) Wie wütend sind Sie auf einer Skala von 0 bis 10? [*How angry are you on a scale from 0 to 10?*]

B Regression Tables

	(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)
	Risk	Time	Trust	Altruism	Pos. Reciprocity	Neg. Reciprocity
risk_quant	0.276*** (0.051)					
risk_qual	0.203*** (0.051)					
time_quant		0.485*** (0.048)				
time_qual		-0.171*** (0.048)				
trust_quant			0.629*** (0.039)			
trust_qual			0.133*** (0.038)			
altr_quant				0.185*** (0.053)		
altr_qual				0.321*** (0.050)		
posrecip_quant1					0.486*** (0.046)	
posrecip_quant2					0.164*** (0.047)	
negrecip_quant						0.328*** (0.049)
negrecip_qual						0.148*** (0.050)
Constant	-0.00125 (0.047)	-0.00821 (0.042)	0.00425 (0.038)	0.0118 (0.046)	0.0289 (0.043)	0.0112 (0.049)
Observations	382	382	382	382	360	360
Adjusted R^2	0.162	0.340	0.452	0.175	0.329	0.134
F	37.81	99.15	158.4	41.41	89.15	28.83

* $p < 0.10$, ** $p < 0.05$, *** $p < 0.01$

Standard errors in parentheses. OLS Regressions of the standardized behavioral measure (obtained from incentivized experiments) on the two standardized items that were selected for the preference module.

Table 1: The Preference Module

	Risk (1)	Time (2)	Trust (3)	Altruism (4)	Pos. Reciprocity (5)	Neg. Reciprocity (6)
Risk (Retest)	0.508*** (0.107)					
Time (Retest)		0.780*** (0.084)				
Trust (Retest)			0.730*** (0.092)			
Altruism (Retest)				0.586*** (0.106)		
Pos. Reciprocity (Retest)					0.608*** (0.107)	
Neg. Reciprocity (Retest)						0.636*** (0.110)
Constant	5.800*** (1.107)	2.229* (1.306)	83.25*** (24.841)	50.10** (24.570)	148.3*** (24.723)	1.29e-08 (0.087)
Observations	44	44	44	44	44	44
Adjusted R^2	0.331	0.664	0.589	0.406	0.420	0.431
F	22.31	85.85	62.64	30.45	32.15	33.62

Standard errors in parentheses OLS Regressions: Test-Retest Correlations. The dependent variables are the preference measures obtained from behavior in the experiments in the first week. These are regressed on the preference measures obtained from behavior in the respective experiments in the second week. * $p < 0.10$, ** $p < 0.05$, *** $p < 0.01$.

Table 2: Test-Retest Correlation

C Highest Correlations between Experimental and Survey Measures

C.1 Risk Taking

Table 3: Highest Correlations: Risk Taking

Item	Item Description	Correlation
2	List of hypothetical choices: lottery vs. varying safe options	0.4095
3	General willingness to take risks	0.3524
1	Staircase measure: 5 interdependent choices between a lottery and varying safe options	0.3356
7 (k)	Likelihood of spending a day's income on poker with high stakes	0.3115
11	Estimation of certainty equivalent (safe amount necessary to give up lottery)	0.3070
7 (c)	Likelihood of spending a day's income on betting at horse races	0.3043
6 (a)	Willingness to take risks: financial investments	0.2937

The detailed wording of each item can be found in Appendix A.1. The first column displays the item number as given in Appendix A.1. The third column displays the Spearman correlation coefficient between the survey item and the experimental measure. All correlations are significant at the 1-percent level.

C.2 Time Discounting

Table 4: Highest Correlations: Time Discounting

Item	Item Description	Correlation
2	List of hypothetical choices: early vs. delayed amounts of money	0.5826
1	Staircase measure: 5 interdependent choices between an early and delayed amount of money	0.5547
3	General willingness to abstain from something today	-0.4091
4	General willingness to abstain from something today: in comparison to others	-0.4039
6 (a)	General willingness to abstain from something today: financial decisions	-0.3802
5	General willingness to abstain from something today: how others assess you	-0.2712
9 (a)	Hypothetical scenario of winning a vacation in a lottery: how many extra days of vacation would you ask for to be willing to delay the vacation	0.2606
10 (b)	I abstain from something today so that I can afford more tomorrow.	-0.2454

The detailed wording of each item can be found in Appendix A.2. The first column displays the item number as given in Appendix A.2. The third column displays the Spearman correlation coefficient between the survey item and the experimental measure. All correlations are significant at the 1-percent level.

C.3 Trust

Table 5: Highest Correlations: Trust

Item	Item Description	Correlation
16 (e)	First mover decision in a hypothetical trust game	0.6201
4 (d)	General willingness to trust: strangers	0.3477
5	Hypothetical scenario: willingness to lend money to a stranger	0.2848
7 (d)	As long as I am not convinced otherwise I assume that people have the best intentions.	0.2829
4 (a)	General willingness to trust: towards people in your city.	0.2778
8	In general one can trust other people.	0.2756
1	General willingness to trust	0.2672
2	General willingness to trust: in comparison to others.	0.2592

The detailed wording of each item - except for item 16 (e) - can be found in Appendix A.4. The first column displays the item number as given in Appendix A.4. Item 16 (e) can be found in Appendix A.5. The third column displays the Spearman correlation coefficient between the survey item and the experimental measure. All correlations are significant at the 1-percent level.

C.4 Altruism

Table 6: Highest Correlations: Altruism

Item	Item Description	Correlation
5	Hypothetical donation	0.3913
4 (g)	General willingness to share: charitable purposes	0.3845
6 (b)	I am willing to spend time and money on a charitable purpose, even if I don't profit from that directly.	0.3171
6 (c)	I am willing to help others even if I presume that I will never meet them again.	0.2658
6 (f)	I do not comprehend why some people spend their lifetime fighting for a cause which they do not benefit from directly.	-0.2612
2	General willingness to share: in comparison to others.	0.2268
4 (f)	General willingness to share: towards people in need	0.2186

The detailed wording of each item can be found in Appendix A.3. The first column displays the item number as given in Appendix A.3. The third column displays the Spearman correlation coefficient between the survey item and the experimental measure. All correlations are significant at the 1-percent level.

C.5 Positive Reciprocity

Table 7: Highest Correlations: Positive Reciprocity

Item	Item Description	Correlation
16 (a)-(d)	Second mover decision in a hypothetical trust game.	0.5560
13	Hypothetical scenario: willingness to pay for a thank-you-gift	0.3530
17 (a)	When someone does me a favor, I am willing to return it.	0.2970
17 (d)	I go out of my way to help someone who has helped me before.	0.2175
18 (a)	Hypothetical scenario: willingness to pay for a thank-you-gift	0.2137
4 (d)	General willingness to return a favor: towards strangers.	0.2082
14	Hypothetical scenario: willingness to pay for a thank-you-gift.	0.2032

The detailed wording of each item can be found in Appendix A.5. The first column displays the item number as given in Appendix A.5. The third column displays the Spearman correlation coefficient between the survey item and the experimental measure. All correlations are significant at the 1-percent level.

C.6 Negative Reciprocity

Table 8: Highest Correlations: Negative Reciprocity

Item	Item Description	Correlation
12 (a)	Minimum acceptable offer in a hypothetical ultimatum game.	0.3416
5	General willingness to punish unfair behavior	0.1609
17 (p)	You sometimes have to play tough in order not to be taken advantage of.	0.1487
8 (b)	General willingness to punish: people among your circle of friends.	0.1436
6	General willingness to punish: in comparison to others.	0.1422
7	General willingness to punish: how others assess you	0.1349
17 (j)	If someone behaves unfairly towards me in sports, I will also behave unfairly towards them.	0.1343

The detailed wording of each item can be found in Appendix A.5. The first column displays the item number as given in Appendix A.5. The third column displays the Spearman correlation coefficient between the survey item and the experimental measure. All correlations are significant at the 1-percent level.

D The Preference Module: Original Wording

1. Risk Taking

- (a) Wie schätzen Sie sich persönlich ein? Sind Sie im Allgemeinen ein risikobereiter Mensch oder versuchen Sie, Risiken zu vermeiden? Bitte klicken Sie ein Kästchen auf der Skala an, wobei der Wert 0 bedeutet “gar nicht risikobereit”, und der Wert 10 bedeutet “sehr risikobereit”. Mit den Werten dazwischen können Sie Ihre Einschätzung abstufen.
- (b) *Liste mit 31 hypothetischen Entscheidungen:* Stellen Sie sich bitte folgende Situation vor: Sie haben die Wahl zwischen einer sicheren Auszahlung und einer Lotterie. Bei der Lotterie erhalten Sie mit 50 Prozent Chance 300 Euro, und mit 50 Prozent Chance erhalten Sie nichts. Bitte stellen Sie sich nun vor, Sie müssten sich zwischen der Lotterie (die immer gleich bleibt), und einer sicheren Auszahlung (die sich von Situation zu Situation unterscheidet), entscheiden. Auf dem folgenden Bildschirm werden Ihnen verschiedene Entscheidungssituationen angezeigt. Anschliessend bitten wir Sie, für jede dieser hypothetischen Situationen einzeln Ihre Entscheidung zwischen der Lotterie und der sicheren Auszahlung anzugeben. Bitte überlegen Sie: Was hätten Sie lieber: eine 50-prozentige Chance 300 Euro zu gewinnen bei gleichzeitiger 50-prozentiger Chance nichts zu gewinnen, oder einen Geldbetrag von ___⁵ Euro als sichere Auszahlung?

2. Time Discounting

- (a) Sind Sie im Vergleich zu anderen im Allgemeinen bereit, heute auf etwas zu verzichten, um in der Zukunft davon zu profitieren, oder sind Sie im Vergleich zu anderen dazu nicht bereit? Bitte klicken Sie ein Kästchen auf der Skala an, wobei der Wert 0 bedeutet “gar nicht bereit”, und der Wert 10 bedeutet “sehr bereit”. Mit den Werten dazwischen können Sie Ihre Einschätzung abstufen.

⁵ Compare Section A.1

- (b) *Liste mit 25 hypothetischen Entscheidungen:* In diesem Teil des Experiments bitten wir Sie, sich Folgendes vorzustellen: Nehmen Sie an, Sie hätten folgende Wahl: eine Auszahlung heute oder eine Auszahlung in 12 Monaten. Im Folgenden werden Ihnen verschiedene Situationen präsentiert. In jeder Situation ist die heutige Auszahlung dieselbe, die Auszahlung in 12 Monaten ist jedoch in jeder Situation anders. Wir möchten für jede dieser Situationen wissen, wie Sie sich entscheiden würden. Bitte überlegen Sie: Würden Sie lieber 100 Euro heute bekommen oder ___⁶ Euro in 12 Monaten?

3. Trust

- (a) *(after reading the instructions for the Trust Game, see paragraph on Positive Reciprocity)* Angenommen, Sie sollen den Vorschlag über die Aufteilung machen. Welchen Betrag würden Sie der anderen Person anbieten?
- (b) Wie sehr trifft die folgende Aussage auf Sie zu? Solange man mich nicht vom Gegenteil überzeugt, gehe ich stets davon aus, dass andere Menschen nur das Beste im Sinn haben. Bitte klicken Sie ein Kästchen auf der Skala an, wobei der Wert 0 bedeutet “trifft gar nicht zu”, und der Wert 10 bedeutet “trifft voll zu”. Mit den Werten dazwischen können Sie Ihre Einschätzung abstimmen.

4. Altruismus

- (a) Wie schätzen Sie Ihre Bereitschaft mit anderen zu teilen, ohne dafür eine Gegenleistung zu erwarten, in Bezug auf den folgenden Bereich ein: wenn es um gemeinnützige Zwecke geht? Bitte klicken Sie ein Kästchen auf der Skala an, wobei der Wert 0 bedeutet “gar nicht bereit zu teilen ohne eine Gegenleistung zu erwarten”, und der Wert 10 bedeutet “sehr bereit zu teilen ohne eine Gegenleistung zu erwarten”. Mit den Werten dazwischen können Sie ihre Einschätzung abstimmen.

⁶ Compare Section A.2

- (b) Stellen Sie sich folgende Situation vor: Sie haben in einem Preisausschreiben 1.000 Euro gewonnen. Wie viel würden Sie in Ihrer momentanen Situation für einen gemeinnützigen Zweck spenden? (*Values between 0 and 1000 are allowed*)

5. Positive Reciprocity

- (a) Überlegen Sie bitte, was Sie in folgender Situation tun würden: Sie und eine andere Person, die Sie nicht kennen, treffen beide eine Entscheidung über die Verwendung von Geld und erzielen zusammen ein Ergebnis. Die Regeln gehen so: Jeder Teilnehmer erhält ein Konto mit 20 Euro. Am Anfang haben Sie und die andere Person also jeweils 20 Euro auf dem Konto. Zuerst entscheidet die andere Person. Sie kann Ihnen Geld auf Ihr Konto überweisen. Sie kann Ihnen einen beliebigen Eurobetrag überweisen, also 0 Euro, 1 Euro, 2 Euro usw. bis 20 Euro. Jeder Euro, den die andere Person an Sie überweist, wird von den Leitern der Studie verdreifacht und Ihrem Konto gutgeschrieben. Nach dem ersten Schritt sind also auf dem Konto der anderen Person 20 Euro minus der Überweisung an Sie. Auf Ihrem Konto sind 20 Euro plus dem Dreifachen der Überweisung an Sie. Jetzt entscheiden Sie: Sie haben die Möglichkeit, der anderen Person Geld zurück zu überweisen. Sie können jeden beliebigen Eurobetrag zurück überweisen, also 0, 1, 2, 3, usw. bis 80 Euro, je nachdem, wie viel Geld Sie insgesamt auf Ihrem Konto gutgeschrieben haben, nachdem Sie die Überweisung der anderen Person erhalten haben. Damit ist die Studie beendet. Die endgültigen Kontostände sind erreicht. Auf dem Konto der anderen Person sind jetzt 20 Euro minus der Überweisung an Sie plus Ihrer Rücküberweisung. Auf Ihrem Konto sind jetzt 20 Euro plus das Dreifache der Überweisung an Sie minus Ihrer Rücküberweisung. Wir möchten nun von Ihnen wissen, welche Rücküberweisung Sie wählen würden, wenn die andere Person Ihnen einen bestimmten Betrag überweist.
- Angenommen, die andere Person überweist Ihnen 5(10/15/20) Euro. Sie

haben dann nach dem ersten Schritt $20+3*5(10/15/20)=35(50/65/80)$ Euro, die andere Person hat $20-5(10/15/20)=15(10/5/0)$ Euro. Wie hoch ist Ihre Rücküberweisung?

- (b) Stellen Sie sich folgende Situation vor: Sie sind beim Einkaufen unterwegs in einer fremden Stadt, und merken, dass Sie sich verlaufen haben. Sie fragen eine fremde Person nach dem Weg. Die Person bietet Ihnen an, Sie mit dem Auto zu Ihrem Ziel zu fahren. Die Fahrt dauert etwa 20 Minuten, und kostet die fremde Person alles in allem etwa 20 Euro. Die fremde Person will aber kein Geld dafür. Sie haben 6 Flaschen Wein dabei. Die billigste Flasche kostet 5 Euro, die teuerste kostet 30 Euro. Sie entscheiden, der fremden Person eine Flasche Wein als Dankeschön zu geben. Welche Flasche schenken Sie? [Die Flasche für 5/10/15/20/25/30 Euro]

6. Negative Reciprocity

- (a) Sind Sie jemand, der im Allgemeinen bereit ist, unfaires Verhalten zu bestrafen, auch wenn das für Sie mit Kosten verbunden ist? Bitte klicken Sie ein Kästchen auf der Skala an, wobei der Wert 0 bedeutet "gar nicht bereit Kosten auf sich zu nehmen um zu bestrafen", und der Wert 10 bedeutet "sehr bereit Kosten auf sich zu nehmen um zu bestrafen". Mit den Werten dazwischen können Sie ihre Einschätzung abstufen.
- (b) Stellen Sie sich folgende Situation vor: Zusammen mit einer anderen Person, die Sie nicht persönlich kennen, haben Sie 100 Euro bei einem Preisausschreiben gewonnen. Die Regeln besagen nun Folgendes. Einer von Ihnen soll einen Vorschlag darüber machen, wie die 100 Euro aufgeteilt werden. Der andere erfährt den Vorschlag, und hat dann zwei Möglichkeiten. Er kann die Aufteilung annehmen oder ablehnen. Wenn er den Vorschlag annimmt, wird das Geld so aufgeteilt, wie die andere Person es vorgeschlagen hat. Wird die Aufteilung abgelehnt, gehen beide leer aus. Angenommen, die andere Person macht einen Vorschlag über die Aufteilung. Sie wiederum sollen entscheiden, ob Sie den Vorschlag annehmen oder ablehnen.

Welchen Betrag muss die andere Person Ihnen mindestens anbieten, damit Sie bereit sind, den Vorschlag über die Aufteilung anzunehmen?